

株式会社コダマ

いろいろ
技術を学んで
います

自動機に頼るのではなく
少量多品種、高品質な受注に対応できるように
おんてき秘ライオンに
まかしました

既成概念にとらわれず
チャレンジしています



うちが今でも事業を続けられるのは、美観や腐食を防ぐ「裝飾メッキ」から、電導性や耐熱性など機能を高める機能メッキへと大きく方向転換をしたからです。企業理念にも「メッキで機能を創造する」と掲げています。ただ、事業を転換する決断、転換してから軌道にのせるまでは、安易な道のりではありませんでした。会社の変革期当時、僕は大学生でしたが、父から「授業料を払えんから、自分で何とかしてくれ」と言われたんです(笑)。ショックとともに父の覚悟を知り、大学卒業後に東京にあるメッキ会社での修行を経てコダマに入社。父や兄弟、従業員とともに、機能メッキ企業としての取り組み、PRに奔走しました。

点オーダーメイド感覚でお客様の問題解決に取り組み、経験を重ねた人の判断で作業。さらに前処理、メッキ液の調合、溶液の追加などもトライ&エラーを繰り返し、技術力と品質の向上は欠かせません。だから、どんな要望にも応えられる機能メッキを提供する自信があります。

機能を付加するメッキで
お客様の問題を解決します

専務取締役 児玉 義弘さん



機能メッキへの転換はみごとに時代のニーズにマッチしていて、次第に取引先もメッキ需要も拡大。自動機から手動機へ設備転換をしたことで即日納品といった超特急対応、少量多品質といった要望にも対応できることも、うちの強みだと言えます。

メッキのやり方は、正直、どの会社も大差はないんです。ただ、当社は1点1

摩擦係数を
コントロールするにも
重要なポイント

強みは対応力とスピード。手動だからその
超特急対応、少量生産も可能なんです



