

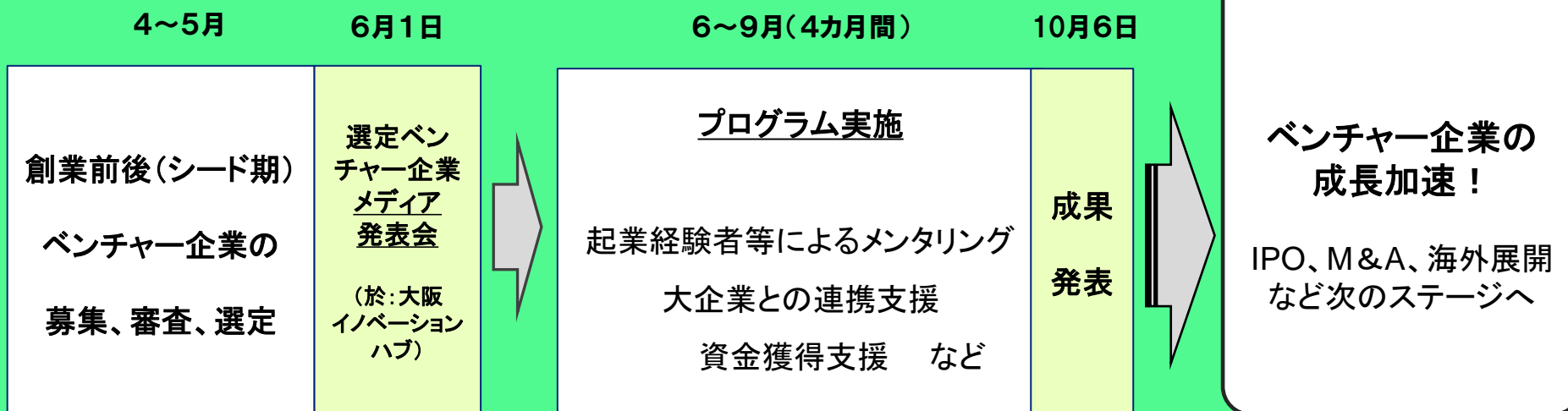
H28年度新規事業

OIHシードアクセラレーションプログラム
について

大阪市経済戦略局

関西の起業経験者、オープンイノベーションを志向する大企業、ベンチャーキャピタル、メディア等と連携して支援し、創業前後(シード期)のベンチャー企業の事業化を加速(アクセラレーション)させ、関西のイノベーション創出力の強化をめざす

◆事業の流れ (下記プログラムを今年度2回実施。第2期は11月~2月実施)



★選定ベンチャー企業(10社)

ITを活用した、教育、健康、趣味、
業務支援サービス など

★関西を中心に約100名の
支援者(メンター) 集結!

- ・起業経験者
- ・大企業の新規事業担当者
- ・ベンチャーキャピタリスト
- ・メディア関係者
- ・大学の研究者等の専門家 など

エコシステム強化!



	企業名	事業カテゴリ	事業内容(要約)	所在地
1	あっと株式会社	BtoB(toC) (健康)	採血不要の毛細血管観察装置による健康測定システム。	大阪市中央区
2	株式会社eWeLL	BtoB (業務支援(介護))	訪問看護から得る利用者情報のデータ化を実現するiBowを開発提供し、地域包括ケア連携のプラットフォームとし発展させることで、情報共有可能な安全快適な社会をめざす。	大阪市中央区
3	株式会社インゲージ	BtoB (業務支援(顧客対応))	顧客対応の状況を社内で共有し顧客サービスの向上を図るメールコミュニケーションツールの開発及び運営。	大阪府北区
4	株式会社ウィファブリック	BtoB(繊維・ファッション)	繊維・ファッション業界の不動産在庫を企業間で手軽に売買できるB2Bフリマサイト【SMASELL/スマセル】の運営	大阪市住之江区
5	株式会社ATR Creative	BtoC (位置情報)	絵地図をブラウザ上で閲覧・活用できるサービス。地図を読むことが苦手な主に女性を対象としたビジネスを展開。	京都府相楽郡
6	株式会社シェアウィズ	BtoC (教育)	短い動画とクイズで気軽に学習することができるコンテンツを内蔵した、教育プラットフォームの国内外展開。	大阪市中央区
7	株式会社だんきち	BtoC (スポーツ)	ゴルフや野球等の動画スポーツレッスンアプリの開発及び運用。	大阪府摂津市
8	株式会社バックテック	BtoC (健康)	「腰痛」に特化した遠隔健康相談サービス、治療院推薦サービスを提供。	京都市下京区
9	株式会社Be&Do	BtoB (マネジメント)	自発的自立的な学びの継続と定着ができるようなラーニングプラットフォームの提供。	大阪府北区
10	株式会社Booth	BtoB (業務支援(建設現場))	公共工事の際に、提出が義務化されている工事風景の写真の撮影、手書きで整理していた書類をアプリで管理できる仕組みを提供。業務効率化ツールとして、国交省が新技術登録認定。	兵庫県川西市

(応募者数:68者)

プログラム受講者

- 1クール4ヶ月のプログラムを受講
- ビジネスモデルのブラッシュアップを行い、事業連携または資金獲得を目指す
- メンター陣と事業に対する個別メンタリング、ディスカッション・勉強会、ネットワーク構築機会などのメニューを受講
- 投資や事業連携の実施等を訴求するデモデイを実施



アクセラレーター

大企業メンター

- 経営アドバイスと事業連携の検討
- 顧客ニーズや大企業との事業連携可能性をディスカッション

ベンチャーキャピタルメンター

- 経営アドバイスと投資の検討
- 投資家視点からのディスカッション

メディアメンター

- メディア戦略の検討
- メディアに取り上げられるためのアドバイス・ディスカッション

先輩起業家・専門家

- 上場ベンチャー経営者、自治体・大学関係機関、弁護士・弁理士等の専門家、人材採用・人材教育会社による勉強会

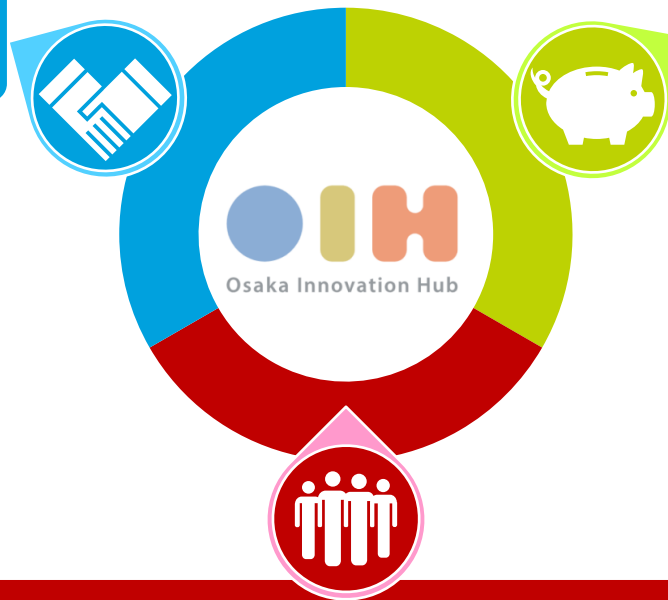
事業連携と資金獲得を目標として、関西を中心に全国から集まった約100名のメンター陣とアクセラレーターが、大阪イノベーションハブで手厚いサポートを実施。

KPI

- ・支援先ベンチャーの1/3以上が大企業との事業連携又は資金獲得できること。(本年度内)
- ・支援先ベンチャーの資金獲得額が1.2億円を超えること(H30年度まで)

事業連携

資金獲得



熱いメンター陣

2日間にわたってVCから経営アドバイス等を受けるVCブートキャンプ

VCブートキャンプ × 2回(計4日)



本プログラムの特色の一つ

多数の参加VCからの集中メンタリング
(資金獲得に向けたアドバイス)

参加ベンチャーからも非常に高い満足度を得ている。

参加VC(19社)

- ・Draper Nexus Ventures
- ・Eight Roads Ventures Japan
- ・KLab Ventures
- ・WiL
- ・グロービスキャピタルパートナーズ
- ・サイバーエージェント・ベンチャーズ
- ・サムライインキュベート
- ・大和企業投資
- ・ニッセイキャピタル
- ・日本アジア政策投資
- ・日本ベンチャーキャピタル
- ・リブライトパートナーズ
- ・ハックベンチャーズ
- ・フューチャーベンチャーキャピタル
- ・京都大学イノベーションキャピタル
- ・大阪大学ベンチャーキャピタル 他

採択されたベンチャー企業と大企業メンターの交流会

メンター交流会

× 4回



参加ベンチャーと複数の大企業メンターでグループをつくり、交流し、相互理解を深めながらベンチャーの事業加速をめざすプログラム。(例:最初にベンチャーが今の課題を発表し、グループの大企業メンターと解決に向けて話し合う。)

また、参加ベンチャーの事業領域と大企業メンターの事業にシナジーがある場合は、事業提携を促す。



採択ベンチャー企業同士でブラッシュアップ、課題解決等を行う合宿

合宿

参加ベンチャーの経営陣を集めて合宿を実施



参加ベンチャーからは、「初めて同じ悩みを持っている人に出会え、課題の解決や成長のきっかけを得た」といった感想。

また、合宿を経ることで経営者同士が強く結びつくことから、OIHシードアクセラレーションプログラム参加ベンチャーを核とした、大阪・関西のエコシステムの強化に取り組む。



経験豊富な先輩企業家を招いてのグループディスカッション

先輩起業家とのグループディスカッション × 4回



上場経験のあるベンチャー企業経営者(先輩起業家)と本プログラム参加ベンチャーによるグループディスカッションを実施。

普段、絶対に聞けない話を深く聴くことで、事業の加速を促す。シリコンバレー等においても、イノベーションエコシステムの構築・強化には、先輩起業家の支援が必須と言われている。

