

## 【様式2】

### 具体的取組1－1－1 【グローバル規模で躍進する先導的分野への発展・成長】★

[26決算額] 102百万円 [27予算額] 99百万円 [28予算額] 95百万円

計画	取組内容		業績目標（中間アウトカム）	
	○クリエイティブ産業創出・育成支援（クリエイターのネットワーク拡大、高付加価値な製品・サービスの創出等の支援） ・「クリエイティブネットワークセンター大阪 メビック扇町」を中心に、大阪におけるクリエイターのネットワークの拡大を図る。 ・クリエイターとともにづくり企業をはじめ様々な業種とのマッチングなどを実施することで、クリエイターと異業種企業との協働による高付加価値な製品・サービスの創出につなげるとともに、新たな製品・サービス開発など自ら新規事業を生み出すプロデューサー人材の育成を行う。			・クリエイターの新規紹介や異業種企業とのマッチングなどにより、取引・連携に至った件数:200件 <b>【撤退基準】</b> ・クリエイターの新規紹介や異業種企業とのマッチングなどにより、取引・連携に至った件数が120件未満であれば、事業手法の再構築を行う。
中間振り返り	業績目標の達成状況		前年度までの実績	
	①:目標達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ②:目標未達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ③:撤退基準未達成			・クリエイターの新規紹介件数:143件(25年度)、155件(26年度) ・クリエイターの新規紹介や異業種企業とのマッチングなどにより、取引・連携に至った件数:231件(25～26年度)
自己評価	戦略に対する取組の有効性		課題と改善策 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
	<input type="radio"/> :有効 <input checked="" type="checkbox"/> :有効でないため取組を見直す —:中間アウトカム未設定(未測定)			

### 具体的取組1－1－1 【グローバル規模で躍進する先導的分野への発展・成長】★

[26決算額] 4百万円 [27予算額] 5百万円 [28予算額] 4百万円

計画	取組内容		業績目標（中間アウトカム）	
	○特区制度の推進(国家戦略特区等による規制緩和等) ・国家戦略特区では、国をはじめ、他自治体・民間事業者等と調整・連携し、都市の競争力の強化やビジネス環境整備などにつながる取組・提案を進める。 ・関西イノベーション国際戦略総合特区では、大阪駅周辺地区及び夢洲・咲洲地区において、大阪が強みを有する「ライフ」「グリーン」分野の一層の国際競争力強化を図るために、規制の特例措置・税制上の支援措置等の総合特区制度を積極的に活用していく。さらに、府市連携による地方税を最大ゼロとするインセンティブも活用することで、企業集積や研究開発を促進し、イノベーションが創出される環境整備を図る。			・大阪府等と連携しながら、国との調整を進め、特区における規制の特例措置や、税制支援等の拡充・制度化などを実現する。 <b>【撤退基準】</b> ・規制の特例措置や税制支援等の拡充・制度化が図られない場合には、事業手法を再構築する。
中間振り返り	業績目標の達成状況		前年度までの実績	
	①:目標達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ②:目標未達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ③:撤退基準未達成			<b>《国家戦略特区》</b> ・関西圏として大阪府下全域区域指定(26年5月) ・第1回計画認定(26年9月)より病床規制の緩和 ・第2回計画認定(26年12月)より雇用労働相談センターの設置(27年1月～大阪市に開所)、保険外併用療養 ・第3回計画認定(27年3月)より、道路法の特例(大阪市)、課税の特例 ・第4回計画認定(27年9月)より、道路法の特例、地域限定保育士の創設、iPS細胞由来の血液製剤の解禁 ・第5回計画認定(27年10月)より、NPO法人設立手続きの迅速化 ・第6回計画認定(27年11月)より、課税の特例、診療用粒子線照射装置海外輸出促進事業、医療機器薬事戦略相談の実施 ・第7回計画認定(27年12月)より、旅館業法の特例  <b>《関西イノベーション国際戦略総合特区》</b> ・第14回の計画変更(27年11月)により、これまでに関西で51プロジェクト(うち大阪市6プロジェクト)について、規制の特例措置、税制・金融・財政上の支援措置の活用が可能となった。
自己評価	戦略に対する取組の有効性		課題と改善策 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
	<input type="radio"/> :有効 <input checked="" type="checkbox"/> :有効でないため取組を見直す —:中間アウトカム未設定(未測定)			

計画	取組実績		課題	
	業績目標の達成状況			※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須
中間振り返り	業績目標の達成状況		前年度までの実績	
	①:目標達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ②:目標未達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ③:撤退基準未達成			<b>《府市連携による取組み》</b> ・地方税インセンティブの対象となる事業計画を9件認定(27年12月時点)
自己評価	戦略に対する取組の有効性		課題と改善策 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
	<input type="radio"/> :有効 <input checked="" type="checkbox"/> :有効でないため取組を見直す —:中間アウトカム未設定(未測定)			
計画	取組実績		課題	
	業績目標の達成状況			※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須
中間振り返り	業績目標の達成状況		前年度までの実績	
	①:目標達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組を予定どおり実施しなかった ②:目標未達成(見込) (i)取組は予定どおり実施 (ii)取組を予定どおり実施しなかった ③:撤退基準未達成			<b>《府市連携による取組み》</b> ・地方税インセンティブの対象となる事業計画を9件認定(27年12月時点)
自己評価	戦略に対する取組の有効性		課題と改善策 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
	<input type="radio"/> :有効 <input checked="" type="checkbox"/> :有効でないため見直す —:中間アウトカム未設定(未測定)			

## 【様式2】

### 具体的取組1－1－1

### 【グローバル規模で躍進する先導的分野への発展・成長】★

[26決算額 81百万円] [27予算額 80百万円] [28予算額 80百万円]

計画	取組内容		業績目標（中間アウトカム）	
	○大阪の投資環境等の情報発信、投資有望企業・大学等の発掘・アプローチ、企業等進出支援 ・本市が有する国際ネットワークを活用するとともに、大阪府・大阪商工会議所と組織する大阪外国企業誘致センター(O-BIC)等とも連携し、大阪の投資環境など企業誘致等の関連情報を発信する。 ・調査・コンサルティング会社等を活用し、投資有望企業・大学等の情報収集とアプローチを行う。 ・見本市への出展や企業立地セミナーの開催等により、投資有望企業・大学等の発掘とアプローチを行う。 ・大阪への進出を検討する企業の相談窓口を設置するとともに、大阪進出準備拠点「ビジネスサポートオフィス」の運営や物件情報の提供など、関係局と連携し進出に必要なサポートを行う。 ・咲洲コスモスクエア地区等臨海部に関心のある企業や業界団体向けに、現地見学会の開催や現地視察のサポートを行う。 (見本市出展:1回、企業立地セミナー・現地見学会開催:1回以上)			・重点産業分野等への投資が期待できる企業等へのアプローチ 面談企業数:200社 【撤退基準】 ・実際に面談まで至る企業等が180社を下回る場合、事業手法の再構築を行う。
前年度までの実績			(26年度) ・面談企業数:215社 (27年度) ・面談企業数:173社(27年12月末時点)	
中間振り返り	業績目標の達成状況		課題と改善策 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
	①:目標達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ②:目標未達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ③:撤退基準未達成			
自己評価	戦略に対する取組の有効性		○:有効 ×:有効でないため見直す —:中間アウトカム未設定(未測定)	
	取組実績		課題 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
自己評価	業績目標の達成状況		改善策 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
	①:目標達成 (i)取組は予定どおり実施 (ii)取組を予定どおり実施しなかった ②:目標未達成 (i)取組は予定どおり実施 (ii)取組を予定どおり実施しなかった ③:撤退基準未達成			
自己評価	戦略に対する取組の有効性		○:有効 ×:有効でないため見直す —:中間アウトカム未設定(未測定)	

### 具体的取組1－1－1

### 【グローバル規模で躍進する先導的分野への発展・成長】★

[26決算額 51百万円] [27予算額 85百万円] [28予算額 81百万円]

計画	取組内容		業績目標（中間アウトカム）	
	○海外ネットワークの充実と国際ビジネス交流の促進 ・代表団の往来など様々な交流機会を通じて、市民レベルでの交流に加え、ビジネスレベルでも、姉妹都市やビジネスパートナー都市(BPC)をはじめとする海外諸都市との相互利益の関係を構築することにより、海外との都市間ネットワークを深化・発展させるとともに、ビジネス潜在力の高い都市との新規ネットワークの発掘を行う。 ・都市間ネットワークを積極かつ戦略的に活用し、現地でのセミナー開催などを通じて大阪の強みを効果的にプロモーションすることで大阪への投資を促すとともに、海外での見本市出展やミッションの派遣など中小企業等の海外ビジネス展開を支援する。			・経済ミッション等の派遣:4件 【撤退基準】 ・28年度中に経済ミッション等の派遣目標回数の達成が見込まれない場合は、実施手法の再構築を行う。  ・海外市場でのビジネス支援事業により、海外展開が企業経営に貢献すると回答した企業の割合80%以上 【撤退基準】 ・海外市場でのビジネス支援事業により、海外展開が企業経営に貢献すると回答した企業の割合が60%未満であれば、支援スキームを再構築する。
前年度までの実績			改善策 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
中間振り返り	業績目標の達成状況		①:目標達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ②:目標未達成(見込) (i)取組は予定どおり進捗 (ii)取組は予定どおり進捗していない ③:撤退基準未達成	
	戦略に対する取組の有効性		○:有効 ×:有効でないため見直す —:中間アウトカム未設定(未測定)	
自己評価	取組実績		課題 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
	業績目標の達成状況		改善策 ※左記に「②、③」、「×」がある場合は必須	
自己評価	①:目標達成 (i)取組は予定どおり実施 (ii)取組を予定どおり実施しなかった ②:目標未達成 (i)取組は予定どおり実施 (ii)取組を予定どおり実施しなかった ③:撤退基準未達成			
	戦略に対する取組の有効性		○:有効 ×:有効でないため見直す —:中間アウトカム未設定(未測定)	