

IV 経営改善策

2. 個別課題への対応

【新たな課題】

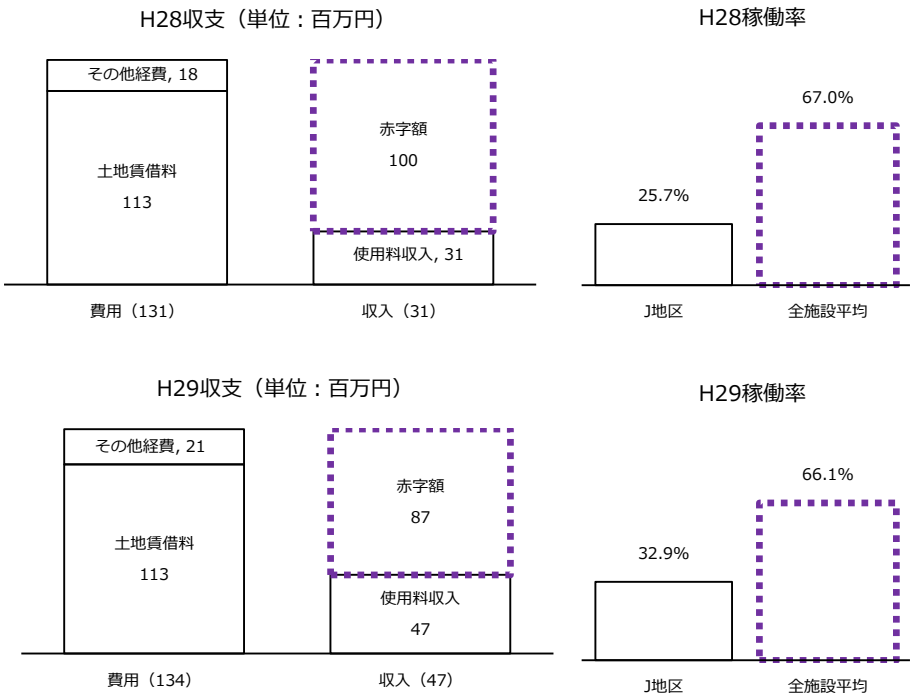
⑨ J 地区荷さばき地

- J 地区荷さばき地の役割**
- J 地区荷さばき地は、流通の効率化と保管・品質管理を図るため、背後に大型冷蔵倉庫や製材品センターが整備されており、それらの施設の貨物を扱う船舶の優先埠頭として運用している。
 - しかしながら、近年は冷凍貨物のコンテナ化に伴い冷凍船の使用が減少しており、また製材については、取扱量が減少している。
 - R O R O 船での荷役に対応できるよう、他岸壁よりも一体使用荷さばき地を広く指定してきたが、R O R O 船の利用が低下し、利用実態がそぐわなくなってきたことから、平成29年7月に一体使用荷さばき地の一部を通常の荷さばき地に変更した。
 - 平成29年8月から、鉄及び非鉄金属スクラップの一時保管場所として J - 1 荷さばき地での使用を始めている。



収支分析などから導いた課題

- 通常の荷さばき地に変更した箇所に関して新たな利用を見込んでいたが、見込み通りになっておらず、使用料収入が伸びなかった。



課題解決のための「経営改善策」

(中期的取組)

- 新たな事業者の掘り起こしを行うが、実現の見通しが立たないと判断した場合は、荷さばき地の一部廃止により収支改善を図る。

IV 経営改善策

2. 個別課題への対応

【新たな課題】

⑩ K F 地区荷さばき地（船客上屋を含む）

位置図



拡大図



IV 経営改善策
2. 個別課題への対応
【新たな課題】

⑩ K F 地区荷さばき地（船客上屋を含む）

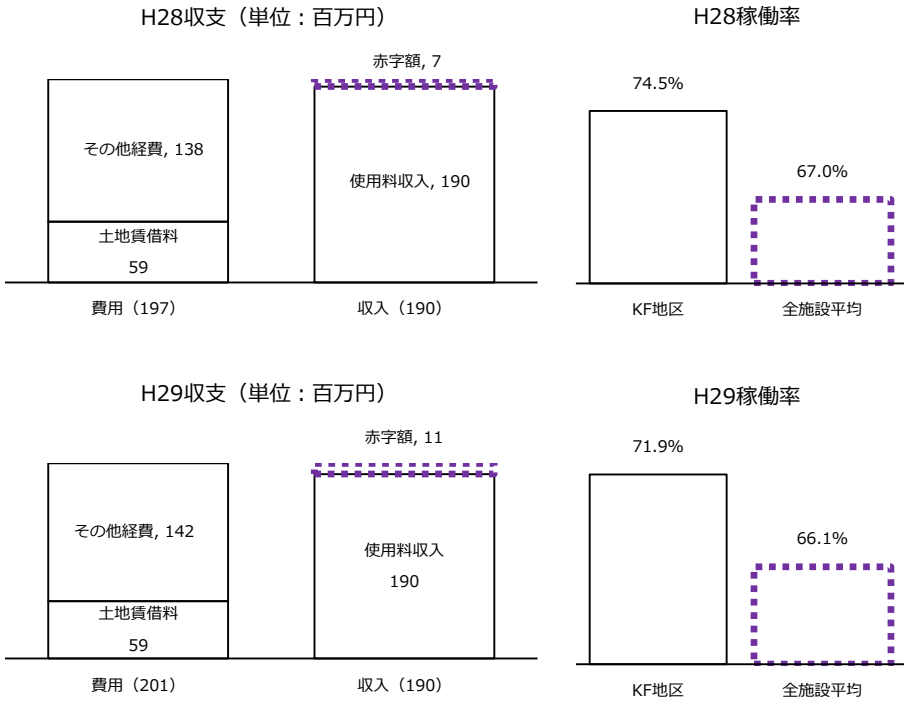
K F 地区荷さばき地の役割

- K F 地区は、K F -1及びK F -2の2バースから構成されており、背後地には咲洲国際船客上屋及びコンテナヤード、雑貨上屋等の荷さばき地施設が整備されている。
- 咲洲国際船客上屋には、現在、定期船として外航フェリーが寄港している（大阪－上海便が週1便及び2週1便、大阪－釜山便が週4便）。



収支分析などから導いた課題

- 咲洲国際船客上屋は、旅客の入出国手続きに関しての使用については使用料を徴収していない（平成26年6月から実施）ため、収支採算がとれない。



課題解決のための「経営改善策」

- 咲洲国際船客上屋は国際フェリーが大阪港に定着するために必要不可欠な施設であり、引き続き、港湾施設提供事業で運営していくとともに、今後も国際フェリー貨物の取扱量の増加を促進するため、競争力強化を図っていく。（中期的取組）
- 本荷さばき地の底地を優先的に大阪港埋立事業から取得し収支の黒字化を図る。

V 経営計画 Ver.2.0による効果

- 経営計画の実現により生じる利益（財源）をもって、ニーズに応じた競争力強化策を実施することにより、大阪港での取扱貨物量の増大、施設提供事業の経営改善につなげていく。

1. 大阪港の競争力強化への貢献

《競争力強化策》（再掲）

- 上屋をはじめとした所管施設の補修強化
- 高度な物流機能を持った所管施設の更新
- 所管施設の更新にあたっての積極的な民間活力の導入
- 競争力のある使用料体系への見直し（使用料全体の見直し、新たな等級の設置）
- 取扱貨物量が増加し所管施設の稼働率向上につながるインセンティブの実施
- 大阪港内での物流の効率化につながるインセンティブの実施

V 経営計画 Ver.2.0による効果

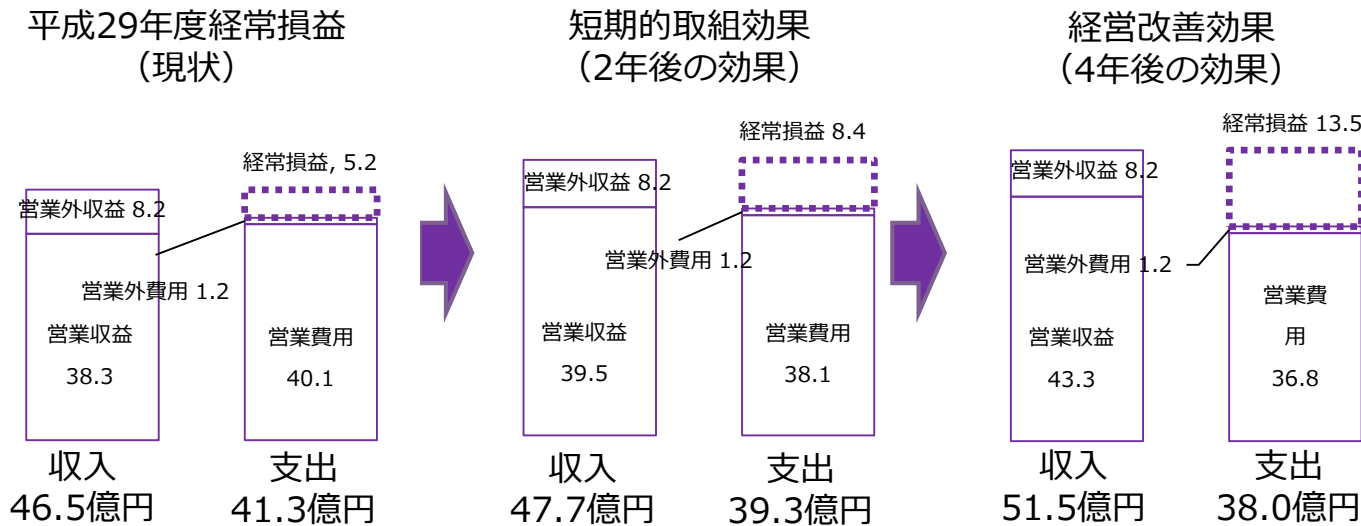
2. 経営改善策を実施し、効果が発揮された場合の額（競争力強化の財源）

①現状を前提とした場合の効果額の試算

①- 1 前提条件

- 短期的取組による経営改善効果と中期的取組による経営改善効果をそれぞれ試算
- 赤字地区及び施設について、経営改善策の実施により、効果を発揮（赤字を解消）した場合の額を効果額とする。
- 平成29年度決算と比較した場合の試算であり、経営改善策以外の影響は考慮していない。

①-2 試算結果



効果額について

- 短期的取組により、約3億円の効果が見込まれ、取組期間終了後（4年後）には、約8億円の効果が見込まれる。

②経営改善策の有効性の検証

- 平成29年度決算を基に、赤字地区及び施設を抽出し、個別に経営改善策を検討したが、社会情勢の変化により、施設の稼働状況は大きく変動し、赤字の要因も変化する可能性があるため、常に経営改善策の有効性の検証が必要である。

③経営改善策を講じる施設の見直し

- 経営計画策定以降、現状では黒字であっても、状況の変化により赤字となる施設が生じる可能性があるため、経営改善策を講じる施設の見直しが必要である。

経営改善策を実施し、生じた効果額については、大阪港の競争力強化へ貢献する施策の財源として活用していきたい。

VI 経営計画 Ver.2.0のまとめ

経営計画策定から実施1年目の評価

- 本経営計画 Ver.2.0では、経営計画で定めた「経営改善策」の進捗を確認するとともに、平成29年度決算結果に基づき新たに「個別課題」を抽出した。
- 港湾施設提供事業の平成29年度決算における経常損益は5億1,700万円と、平成28年度決算の3億600万円から2億1,100万円改善し、堅調に推移している。
- 前回の経営計画における経営改善対象額として、2022年度までに赤字額の合計である約7億円の経営改善を目指すこととしていたが、今回の経営計画Ver.2.0では、個別課題の解決により7,900万円改善したものの、「収支結果の算出方法」（税込み⇒税抜き）を変更したことにより9,900万円、利用者の撤退や新規利用者の獲得が実現しなかったことから、新たな個別課題として1億1,700万円が経営改善の対象額となった。
- このことから、経営計画 Ver.2.0では、今後2022年度までに約8億円の経営改善を目指すこととなった。施設提供事業は、社会経済情勢の変化などの影響を大きく受ける事業であり、経営改善策の成否にも多大な影響を及ぼすことになる。
- 上記のような経営環境にあるものの、PDCAサイクルの実施により、経営環境の変化を把握し経営改善策を策定・実行する仕組みを構築したことにより、即応性は非常に高まったものと認識している。

今後の取り組み

- 今後とも、不断の努力を持って、「経営改善策」の実現に取り組み、本経営計画 Ver.2.0で目指している効果を発現していく。
- なお、今後の社会経済情勢の変化等により、在来地区における「ベイエリアにおける都市空間の形成」に関する期待や要請が一層高まることが予想される。
- また、物流形態や人流の変化などにより、在来地区のベイエリア
- においても、「施設提供事業の機能の維持が困難なエリア」が生じることも予想される。
- そういった状況を迎えた時には、都市計画を担う部局や経済・観光振興を担う部局などと適切な役割分担や連携を図り、このベイエリアにおける大阪港の港としての役割を見極めて、都市空間との共存共栄を実現していく。