## 団体名:株式会社湊町開発センター

<u>所管局:計画調整局</u>

概 況

〇令和6年度の経営状況について (金額の単位は百万円)

売上高 1,733 前年度比 43 営業利益 ▲ 67 前年度比 120 当期純利益 202 前年度比 ▲ 24

## 〇令和6年度決算

(1) 前年度決算比

(単位:百万円)

(1) 的干及外开心				(十回・口2/1)		
	6 年度決算 ①	5 年度決算 ②	増減 ①-②	増減説明		
売上高	1, 733	1, 690	43	事務所賃料+45 店舗賃料+23 バスターミナル収入+13 テナント附帯収入+12 土地賃貸料△47		
営業費用	1, 801	1, 877	<b>▲</b> 76	光熱水費+57 業務委託料△46 不動産賃借料△45 修繕費△27 減価償却費△13		
営業利益	<b>▲</b> 67	<b>▲</b> 187	120			
税引前当期純 利益	202	232	▲ 30	固定資産撤去費+53 運営補助金△58		
法人税等	0	0	0			
法人税等調整 額	0	4	<b>A</b> 4			
当期純利益	202	226	<b>▲</b> 24			

## (2) 当年度予算比

(単位:百万円)

	6 年度決算 ①	6年度予算 ③	増減 ①-③	増減説明
売上高	1, 733	1, 698	35	店舗賃料+20 バスターミナル収入+13 事務所賃料±0
営業費用	1, 801	1, 933	<b>▲</b> 132	光熱水費+28 修繕費△125 業務委託料△12 人件費△11
営業利益	<b>▲</b> 67	▲ 234	167	
税引前当期純 利益	202	118	84	固定資産撤去費+54 運営補助金△29
法人税等	0	0	0	
法人税等調整 額	0	0	0	
当期純利益	202	118	84	

資料1

公開

○当期資金残高(中期経営再建計画における事業経営に関する目標)

(単位:百万円)

計画名称	第五	次経営5力年	計画	計画期間	R6年度~R10年度	
指標	前計画最終年度	計画初年目	計画2年目	計画3年目	計画4年目	計画5年目
1日1宗	R5年度	R6年度	R7年度	R8年度	R9年度	R10年度
目標	2, 667	3, 609	2, 750	2, 343	2, 289	2, 007
実績	3, 869	3, 895				
(うち有価証券)	(2, 011)	(1, 308)				

## 〇令和7年度予算

(単位:百万円)

						(单位:日万円)
	7年度予算 4	売上高に 対する構成比	6年度決算	売上高に 対する構成比	増減 ④一①	増減説明
売上高	1, 725	100. 0%	1, 733	100. 0%	▲ 8	観光バス収入+11 テナント附帯収入+6 バスターミナル収入△15 店舗賃料△8 事務所賃料△5
営業費用	1, 958	113. 5%	1, 801	103. 9%	157	修繕費+119 減価償却費+35 業務委託料+15 不動産賃借料+11 光熱水費△23
営業利益	▲ 233	<b>▲</b> 13.5%	<b>▲</b> 67	▲3.9%	▲ 166	
税引前当期純 利益	95	5. 5%	202	11. 7%	<b>▲</b> 107	固定資産撤去費△42 運営補助金+26
法人税等	0	0.0%	0	0.0%	0	
法人税等調整 額	0	0. 0%	0	0. 0%	0	
当期純利益	94	5. 4%	202	11. 7%	▲ 108	

団体名: 株式会社湊町開発センター

所管局: 計画調整局

実施事項・指標及び目標	これまで	の取組及び成果	今後の目標及び取組	
【実施事項】	(これまでの取組内容)	(今後の目標及び取組)		
1.オフィス賃貸事業収入の確保	○空室区画への誘致及び賃料水準の向上	○空室区画への誘致及び賃料水準の向上	○空室区画への誘致	
	・空室区画への誘致	・空室区画への誘致	空室 6 区画 126.9 坪 3F 3 区画 4F 3 区画	
	・テナント入替時のタイミングによる賃料水準の向上	3F(24.3坪)@20,000円/坪 入居 R7.4~10	○賃料水準の向上	
		6F(86.0坪)@12,500円/坪(契約済み)入居 R7.11~	・テナント入替時のタイミングによる賃料水準の向上	
		・テナント入替時の移転による賃料水準の向上		
【指標及び目標】		4F(11.4坪)@10,053/坪→4F(7.6坪)@11,000/坪 R7.3~移転		
成果指標(単位) 6年度実績 7年度目標	]	6F(86.0坪)@9,597円/坪→@12,500円/坪		
事務所賃料収入 797 792	1			
	○入居率の維持	○入居率	○入居率の維持	
		R7.3月末98.1% R7.6月末96.5% R7.9月末見込96.5%		
【実施事項】	(これまでの取組内容)	(成果)	(今後の目標及び取組)	
2. 店舗賃貸事業収入の確保	○空区画へのテナント誘致	○空区画へのテナント誘致	○空区画へのテナント誘致	
	○賃料水準の向上	・5F(28.3 坪) @10,000 円/坪(契約済み) 入居 R7.7~	○賃料水準の向上	
	○飲食店舗の増収	○賃料水準の向上	・テナント入替時及び定借更新時の賃料水準向上	
	・近隣宿泊施設との連携	<ul><li>定借更新時の賃料水準向上</li></ul>	○飲食店舗の増収	
	・空きスペースでの催事	1F(8.9坪) @15,000円/坪→@16,500円/坪 R7.7~	・近隣宿泊施設や観光バス事業者との連携	
	・イベント企画などによる集客促進	○飲食店舗の増収	・5F 飲食店舗への誘導強化	
		・5F 飲食店舗のディナー集客のための広告掲出(B1F 通路)	エレベータ扉への広告装飾	
		・空きスペースでの催事(マルシェ:個人市場)	・イベント、催事等の活用などによる集客促進	
【指標及び目標】		4-6 月:13 日開催 客数 1, 117 人 売上高 166 万円		
成果指標(単位) 6年度実績 7年度目標	]			
店舗賃料収入 280 272	○入居率の維持	○入居率 (R7.4~3F(24.3 坪)区画変更 商業→オフィス)	○入居率の維持	
,		R7.3月末88.7% R7.6月末90.1% R7.9月末見込91.8%		
【実施事項】	(これまでの取組内容)	(成果)	(今後の目標及び取組)	
3. バスターミナルの振興	○収益の向上	○収益の向上	○収益の向上	
		・関空便の回復 (R7.3)26 便 (R7.9 見込)29 便	・バス事業者等との連携による新規路線の開拓 ・空きスペースの有効活用	
	○その他	○その他	○その他	
	・利用者向けアメニティ等改善	利用者向けアメニティ等改善	・利用者向けアメニティ等改善	
		<ul><li>発券カウンターでの金銭トラブルやクレームへの適切な</li></ul>	待合スペースのレイアウト変更	
【指標及び目標】		対応のための会話録音機器設置(R7.5)	・インバウンド向け情報発信	
成果指標(単位) 6年度実績 7年度目標	7	<ul><li>構内全域で非常用放送や運行案内放送を明瞭に届けるため</li></ul>		
バスターミナル収入 163 148	1	の放送設備更新(R7.6)		
	-	・インバウンド向け情報発信		
		MATCHA サイトへ記事を掲載(R7.3~)		