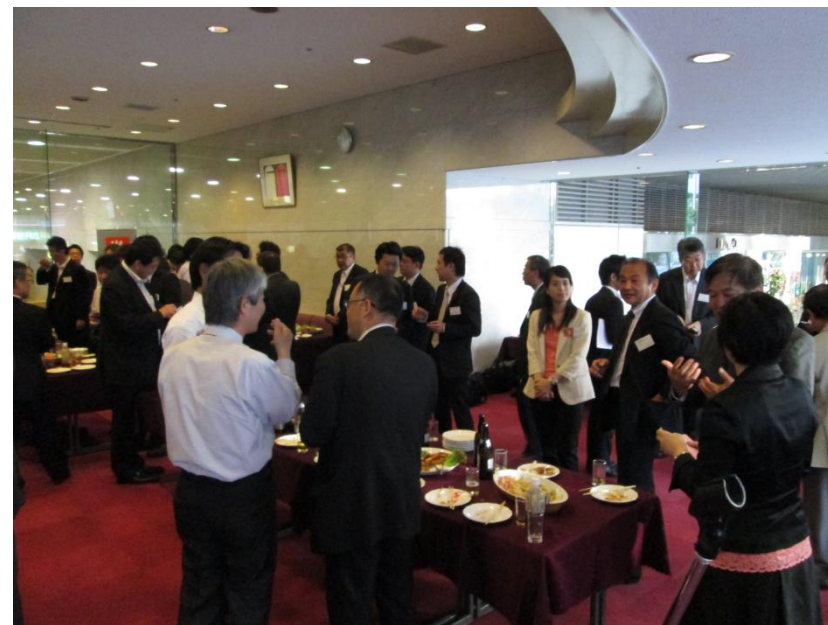


◆産学医マッチング例会(年7回)



例会での医療現場ニーズ発表



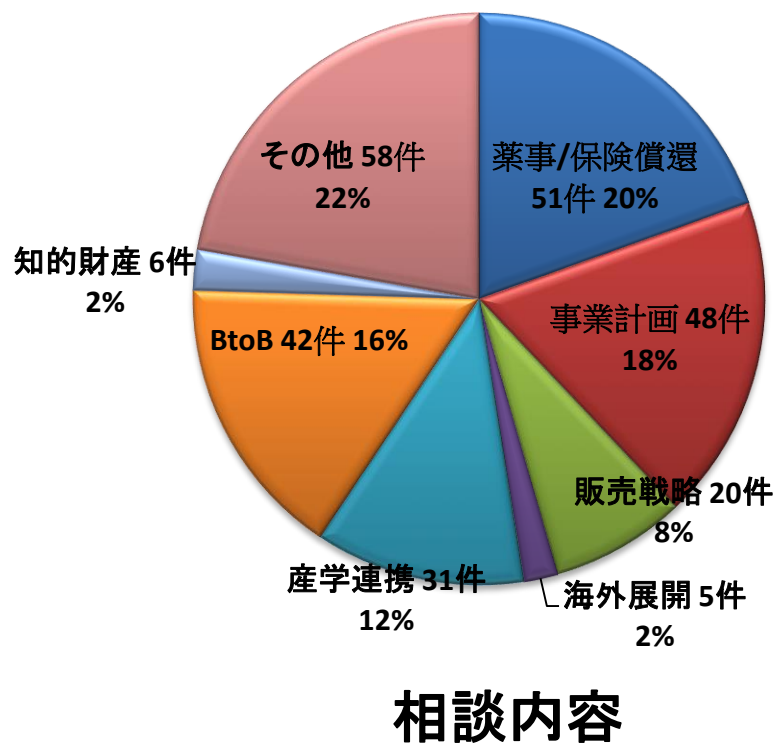
例会後の懇親会

■参加機関・企業数	89機関・173社(916名)
■発表案件数	33件(累計602案件)
■事業化件数	24件

2016年3月31日時点

◆事業化支援

相談件数合計 159件
 (平成27年4月～平成28年1月)



(相談内容は複数あるため合計は相談件数と一致しない)



◆これまでの成果例(事業化案件)

「洗浄吸引カテーテル」

開発企業: 山科精機株式会社(滋賀県)

連携先: 大阪大学

販売実績: 国内販売実績あり(非公表)

その他: メディカル事業部を新設し、人材も新卒・既卒含め雇用。
クリーンルーム等も新設するなどメディカル部門を事業の柱の一つにすべく取り組み中



「携帯型医療機器温灸器」

開発企業: 吉村メディカル福祉株式会社(大阪府)

連携先: 大阪府立大学

販売実績: 認証を取得し、今後販売に取り組む
その他: 製造販売業許可を取得。
医療関係者へのヒアリングや展示会を通して、改良に向けた評価を収集中。



マッチング案件 587件
共同開発案件 200件
事業化案件 24件

★その他、メディカル部門新設、分社化、業許可取得、雇用増等の波及効果あり

「超低侵襲外科治療用ニードル型デバイス」

開発企業: ハリキ精工株式会社(大阪府)

連携先: 九州大学

販売実績: 臨床評価を経て更なる改良中

その他: 業許可を取得し、人材も確保。
完成品のみならず医療機器の部材加工等にも取り組む



「マンモグラフィ画像診断ワークステーション(FDA取得)」

開発企業: 株式会社クライムメディカルシステムズ(大阪府)

連携先: 金沢大学ほか

販売実績: 国内販売実績あり(非公表)

その他: 米国薬事承認(FDA)取得
したことから、今後、米国での販売強化

